



Christof Maes
Voorzitter Ontbijtclub
2025 – 2026

Voorwoord van Christof, voorzitter 2025-2026

Beste Leden,

We zijn alweer in november beland, de voorlaatste maand van 2025. De laatste rechte lijn van het jaar dus, met naast Black Friday en Kerstmis nog twee écht belangrijke data op de planning: ons 35-jarig bestaan en de ontbijtsessie van december met Nathalie De Ceulaer.

Twee mooie momenten om het jaar in stijl af te sluiten, je goede voornemens alsnog waar te maken en misschien al even vooruit te blikken naar wat 2026 zal brengen. Dat lukt vast moeiteloos na het inspirerende ontbijt met Yannick Dillen, die ons niet alleen stof tot nadenken gaf, maar ook goesting om verder te groeien.

Over groeien gesproken: onze club groeit intussen mooi verder, maar er is nog steeds ruimte voor nieuw talent. Ken je iemand die perfect binnen onze Ontbijtclub past, of hoor je tijdens het feest iemand fluisteren dat ze eigenlijk ook wel lid zouden willen worden? Laat het gerust weten via info@ontbijtclubkempen.be, we bekijken met plezier hun kandidatuur.

We zien elkaar op het 35-jarig OCK-feest!

Volgende sessie

Ontbijtclub Kempen 35 jarig bestaan

Met veel plezier nodigen wij u uit voor het 35-jarig jubileumfeest van Ontbijtclub Kempen op vrijdag 21 november in 4Wings te Nijverheidsstraat 13, Oevel-Westerlo.

We maken er een onvergetelijke avond van met culinaire verfijning, heerlijke wijnen, een swingend dansfeest en natuurlijk de bijzondere huldiging van onze voormalige voorzitters.

Let op: het aantal plaatsen is beperkt en de inschrijvingen verlopen volgens het principe first come, first served. Leden mogen bovendien ook vrienden uitnodigen – wacht dus niet te lang!

Programma

- 18:00 - Ontvangst met live muziek
- 19:00 - Culinaire seated diner & dessertenbuffet
 - Huldiging ex-voorzitters
- 21:30 - Live optreden Straffen Toebak
- 23:00 - Afterparty met DJ

Inschrijven

- indien met meer dan 6 personen, kan u dit inschrijvingsformulier meer dan 1x invullen.
- met eventuele vragen kan U via whatsapp terecht bij Winhong Leung op 0475 52 11 25

Deelnameprijs

- Leden & partners: €125 p.p.
- Genodigden & oud-leden: €185 p.p.

Wij kijken ernaar uit om samen met u dit unieke jubileum te vieren – een feest dat we maar één keer in 35 jaar organiseren!



Terugblik:



Spreker Professor Dr. Yannick Dillen

Na een heerlijk ontbijt bij *La Source* genoten we van een bijzonder boeiende sessie rond het thema 'Groeien als ondernemer'. Geen droge theorieën, maar concrete inzichten en praktische tips die meteen toepasbaar zijn in de dagelijkse realiteit van elke ondernemer.

De presentatie, creatief opgebouwd rond een roulettewiel, bood een originele manier om 36 waardevolle tips te ontdekken. Onderwerpen als "meer verdienen door minder te verkopen", "het vliegwiel als succesrecept" en "durf sneller 'no go'-beslissingen te nemen" passeerden de revue. Stuk voor stuk inspirerende invalshoeken die aanzetten tot reflectie én actie.

Als kers op de taart ontvingen de aanwezigen een exemplaar van het nieuwste boek "Groeien als ondernemer - 36 inzichten voor blijvende impact."

Een praktische, motiverende sessie die ons weer volop energie en inspiratie gaf om verder te groeien als ondernemer én als onderneming.



Update Tom Bongaerts

Bij het begin van de ontbijtsessie met Yannick Dillen gaf Bart een update over de situatie van Tom. Tom is thuis gevallen en zeer slecht neergekomen op een richel waarbij hij zijn rug heeft gebroken met verlamming tot gevolg. Hij verblijft in het ziekenhuis in Edegem en zal wellicht 6 maanden moeten

revalideren om terug goed recht te kunnen zitten. Hij mag daar voorlopig geen bezoek ontvangen. Contact nemen kan wel.

We wensen Tom en zijn familie veel sterkte in deze dramatische situatie.

Groep Versmissen neemt familiebedrijf Roelants Glas over en breidt uit met gloednieuwe toonzaal van Roelants Glas



Met een symbolische aftrap openden ex-topspits Piet den Boer en volksvertegenwoordiger Paul Van Miert vrijdag de nieuwe toonzaal van Roelants Glas in Aarschot. De Kempense bouwgroep Versmissen, het moederbedrijf, wil hiermee de Vlaams-Brabantse en Brusselse markt veroveren.

Groep Versmissen nam in juni van dit jaar familiebedrijf Roelants Glas over. "Het is de perfecte aanvulling op onze bestaande glasactiviteiten onder de namen Vanheertum in Turnhout en OMD in Herentals", zegt CEO Dennis Colart de Baillieucourt.

De Kempisch verankerde bouwgroep wil met de opening van de nieuwe toonzaal een kersvers publiek aantrekken. "Vanuit Aarschot gaan we nu voluit voor de Brusselse en Vlaams-Brabantse markt." De groep zegt "bewust fors" geïnvesteerd te hebben in de integratie van Roelants Glas. "Deze nieuwe toonzaal wordt ons 'venster' op het Hageland en Brussel."

"Online shoppen mag dan vandaag bijna de norm zijn, als het over (ver)bouwen gaat zien mensen toch nog graag waar ze hun centen in investeren", weet stichter en eigenaar Frans Versmissen. "In deze toonzaal laten we zien wat we vandaag kunnen aanbieden. Zowel aan particulieren als professionelen."

Maandag 27 oktober werden de deuren officieel opengesteld

voor klanten. De eerste bezoekers kunnen genieten van een stevige korting. "De eerste 50 klanten die in de toonzaal een bestelling plaatsen, mogen rekenen op een korting van 10 procent op de ganse bestelling", aldus Versmissen.



De Groep Versmissen benadrukt de blijvende lokale verankering van Roelants Glas. Daarom kregen Parkipong Aarschot (een afdeling van tafeltennisclub Smash) en GSG Basket – Aarschot een stevige sponsorcheque van telkens 1500 euro.

 **Groep Versmissen**
Betrokken lid: Hendrik Versmissen



LID IN DE KIJKER

Interview Ontbijtclub: Stijn Van Eemeren – AQ International

PERSOONSFICHE:

- **Voor- en achternaam** Stijn Van Eemeren
- **Leeftijd:** 48 jaar
- **Functie:** Zaakvoerder AQ International
- **Aantal jaren actief in het bedrijf:** 8
- **Bedrijfsactiviteiten- en specialisatie:** Reiniging, onderhoud en (energie) optimalisatie bestaande HVAC
- **Aantal medewerkers:** 15
- **Gemeente:** woonplaats Vorselaar / AQ International is gevestigd in Herentals
- **Telefoonnummer:** +32 14 48 11 46 / +32 479 65 10 59
- **Website:** www.aqinternational.be
- **Slogan bedrijf:** "The best care for water and air"
- **Levensmotto:** *Carpe diem: het verleden ligt achter ons en de toekomst dient zich vanzelf aan. Wat telt, is vandaag. En daar probeer ik altijd iets moois van te maken.*
- **Learning uit het vak:** (iets belangrijks dat je 'on the job' geleerd hebt en anderen wil meegeven)
Na een succesvol afgerond project is het waardevol om samen met de klant een korte evaluatie te doen. Vraag daarbij of hij in zijn netwerk nog mensen kent die baat zouden hebben bij jouw diensten of producten. Tevreden klanten delen immers vaak graag hun positieve ervaring en brengen je met plezier in contact met nieuwe relaties.



1. Kan je kort uitleggen waar je bedrijf voor staat en wat de visie erachter is?

AQ International, gevestigd in Herentals, is een servicebedrijf gespecialiseerd in het onderhoud en de (energie)optimalisatie van lucht- en drinkwaterinstallaties. We reinigen en verduurzamen HVAC-systemen en ondersteunen bedrijven bij hun legionellabeheer. Onze totaaloplossingen combineren comfort, energie-efficiëntie en veiligheid.

Onze klanten bevinden zich in industrie, zorgsector, hotels, scholen en universiteiten, steden en gemeentes.

Met onze expertise in renovatie, reiniging en optimalisatie zorgen wij ervoor dat installaties energiezuinig functioneren en voldoen aan alle wettelijke normen.

2. Hoe ziet een dag in jouw job eruit?

Mijn dagen zijn heel gevarieerd. Soms zit ik op kantoor om sales, boekhouding, operations en marketing aan te sturen. Andere dagen bezoek ik klanten en prospecten om te bespreken hoe AQ International kan bijdragen met onze services.

3. Wat maakt je job zo interessant?

Het boeiende aan mijn job is de grote variatie in klanten en projecten. Zo werken we onder andere voor J&J, BASF, Proximus, Lotus, Brussels Airport, Center Parcs, UZ Leuven, de Amerikaanse ambassade, PepsiCo, KU Leuven, Daikin,...

Ik vind het telkens interessant om bij bedrijven rond te lopen en hun mensen en manier van werken te leren kennen.

Daarnaast staan we met z'n allen voor een grote uitdaging: gebouwen energieneutraal maken. Met AQ International kunnen we hier vaak een waardevolle bijdrage leveren, met oplossingen waar klanten soms nog niet eens van op de hoogte zijn."

4. Wat heb je hiervoor gestudeerd?

Ik heb Industrieel Ingenieur (Electromechanica /Automatisatie) met nog een aanvullend postgraduaat Marketing gestudeerd.

5. Waarom en hoe ben je gestart met/in de onderneming? Wat was de drijfveer?

Voor de oprichting van AQ International werkte ik onder meer als sales bij Daikin, productmanager bij Etap Verlichting, sales consultant bij Encon (energy consultancy) en service sales bij Vertiv, gespecialiseerd in datacenterkoeling. De rode draad in mijn carrière was steeds energieoptimalisatie. Toen ik bij Vertiv actief was, schakelde ik AQ Group uit Nederland in voor projecten in België. Omdat hun aanpak hier nog onbekend was, besloot ik de Belgische afdeling van AQ Group op te richten.

6. Zijn jouw dagelijkse bezigheden in de job/onderneming veel veranderd sindsdien?

Absoluut. In het begin lag de focus vooral op prospectie en sales. Intussen hebben we een team van zo'n vijftien medewerkers en vervul ik meer een leidinggevende rol, met verantwoordelijkheden in sales, operations, marketing en finance.

7. Hoe gaat het momenteel met het bedrijf?

Het gaat uitstekend. We groeien jaarlijks met ongeveer 20%, en ook voor 2026 ambiëren we opnieuw eenzelfde groeipercentage.

8. Waar liggen de uitdagingen voor de onderneming en voor jou persoonlijk binnen het bedrijf?

Dit jaar zijn we verhuisd naar een groter kantoor en magazijn en hebben we een sterk team opgebouwd dat het DNA van AQ International uitstraalt. De volgende stap is onze organisatie verder structureren, zodat we klaar zijn voor de toekomst. We willen een werkomgeving creëren waar medewerkers zich goed voelen en fier zijn om bij ons te werken. Om dit te ondersteunen, volg ik het Accelero-traject van Voka.

9. Hoe zie jij de toekomst? Liggen er uitdagende plannen in het verschiet?

De komende jaren willen we verder groeien. Enerzijds door bestaande klanten nog beter te bedienen en onze servicecontracten uit te breiden, anderzijds door onze activiteiten ook sterker in Wallonië uit te rollen.

10. Is er nog iets leuks dat je wil meegeven?

We zijn onlangs verhuisd naar een nieuwe locatie en volgend jaar vieren we ons tienjarig bestaan. Dat wordt een bijzonder moment!

iO behaalt opnieuw HubSpot Elite-status

iO is opnieuw benoemd tot HubSpot Elite partner, een wereldwijde erkenning die voor minder dan 2% van alle HubSpot partners is weggelegd.

Waar veel bureaus stoppen bij leadgeneratie, richt iO zich op het totale revenuesysteem. Door data, processen en teams in één HubSpot ecosysteem te verbinden, verkorten organisaties hun doorlooptijden en verbeteren ze de klantervaring, met 'think big, start small, scale fast' als bewezen implementatie aanpak.

"We zijn bijzonder blij iO te verwelkomen in HubSpots Elite-partnerniveau, een indrukwekkende mijlpaal die hen erkent als een van onze best presterende partners in het hele ecosysteem", aldus Silke Ahrens, senior director, partner sales & development Emea bij HubSpot. "iO toont consequent een uitzonderlijk vermogen om klanten echte waarde uit hun HubSpot-investering te laten halen. Wat hen onderscheidt, is hun AI-first-aanpak: voorbij de hype, met tastbare bedrijfsresultaten voor hun klanten. We kijken uit naar hun ambitieuze plannen voor 2026 en de verdere uitbouw van hun HubSpot-praktijk in de regio."



Betrokken lid: Pieter Janssens



Heylen Warehouses verwelkomt Xwift op Gent Logistic Campus 21

Het Kempense Heylen Warehouses verwelkomt transportbedrijf Xwift als nieuwste huurder bij Gent Logistic Campus 21 in Evergem. Xwift ondertekende een huurovereenkomst voor twee magazijnen van in totaal circa 22.000 m², de grootste site tot nu toe.

De verhuizing is een belangrijke mijlpaal voor Xwift, dat zijn activiteiten zal verplaatsen van Temse naar Evergem. Xwift, opgericht in 2007 door Pieter Denys, begon met slechts vijf medewerkers en is sindsdien uitgegroeid tot een grote industriële speler met meer dan 1.000 werknemers en een jaaromzet van €135 miljoen. Na jaren van gestage organische groei versnelde het bedrijf zijn expansie vanaf 2021 door middel van een succesvolle buy-and-build-strategie, waarbij strategische acquisities met biologische ontwikkeling. Tegenwoordig biedt Xwift een uitgebreid assortiment logistieke diensten in heel België en Europa.



"Het verwelkomen van Xwift op Gent Logistic Campus 21 toont de kracht en flexibiliteit van ons logistiek ecosysteem", zegt David Batens, asset manager bij Heylen Warehouses. "We zijn verheugd de groei en het succes van Xwift te steunen met een moderne, duurzame logistieke hub op een toplocatie in North Sea Port. "

 Group Heylen
Betrokken lid: Wim Heylen

Kempense Arruno Exploration breidt uit naar het Hoge Noorden

Dankzij nieuwe samenwerkingen met Backyard Svalbard uit Spitsbergen en het Canadese Sawback versterkt Arruno Exploration haar aanwezigheid in de Arctische regio en bouwt het de zeilreizen verder uit.

Arruno Exploration, bekend van haar Out Of The Ordinary-zeilreizen met het familieschip Saeftinghe, waar 10 gasten kunnen op verblijven, zet haar koers verder noordwaarts. Het bedrijf kondigt een structurele uitbreiding van haar activiteiten aan in het Hoge Noorden van Noorwegen en de Arctische regio.

Met Backyard Svalbard, een lokaal team van gidsen en avonturiers op Spitsbergen, wordt de samenwerking voor expedities in de regio van Longyearbyen verder versterkt voor zowel winterexpedities (SailandSki) als zomertochten (SailandHike).

Daarnaast wordt de samenwerking met Sawback, een Canadese organisatie gespecialiseerd in berg- en skigidsen, uitgebouwd om de Sail & Ski-expedities in Noord-Noorwegen (Tromsø, Alta en de Lyngen Alpen) verder te ontwikkelen.

De onderneming blijft groeien als familiebedrijf. © Arruno Exploration



"We geloven sterk in lokale kennis en samenwerking", zegt kapitein Mike Celis, oprichter van Arruno Exploration. "Met deze partners kunnen we onze reizigers niet alleen veilig, maar ook op een authentieke manier laten kennismaken met het Arctische landschap."

Met jaarlijks meer dan 160 gasten aan boord en ongeveer 250 vaardagen per jaar behoort Saeftinghe tot de actiefste Belgische tallships. De onderneming blijft bovendien groeien als familiebedrijf: Ruben Celis, zoon van Mike en Elly, zal na zijn afstuderen aan de Antwerp Maritime Academy mee instappen als kapitein en voortbouwen aan het verhaal van Arruno Exploration.

 Arruno Exploration
Betrokken lid: Mike Celis en Elly T'Seyen

Goelen & Gaukema HR Partners blaast 30 kaarsjes uit

Goelen & Gaukema HR Partners vierde dinsdag zijn 30-jarig bestaan met een feestelijke bijeenkomst voor klanten, medewerkers en partners.

De feestavond stond in het teken van het steeds meer uitdagende HR-landschap, inspiratie en een terugblik op drie decennia duurzame samenwerkingen. De avond werd opgeluisterd door gastspreker Prof. dr. Jeroen Stouten (K.U. Leuven) die meer inzicht bracht over de complexe veranderingsprocessen in organisaties.

"Na 30 jaar vonden we het tijd om onze klanten en werking



nog eens in de verf te zetten en vooral om onze collega's te bedanken voor hun dagelijkse expertise, harde werk en inzet", zegt Pieter Gaukema. "De talrijke opkomst laat zien dat er nog volop uitdagingen binnen het HR-landschap zijn maar getuigt ook van onze hechte vertrouwensband met onze klanten. Dit bevestigt ons in onze aanpak"

Goelen en Gaukema HR Partners
Betrokken lid: Pieter Gaukema

Tip van onze sociaal jurist – Controles op vrijstellingen zijn brandend actueel

FOD Financiën controleert actueel intensief op de genoten vrijstellingen bedrijfsvoorheffing. Vooral de vrijstellingen voor de klassieke ploegen- en nachtarbeid, maar ook ploegenarbeid bij werken in onroerende staat (WOIS). In mindere mate komen ook de vrijstellingen voor overuren en voor onderzoek & ontwikkeling in beeld.

De definitie van een ploeg kent vanuit deze wetgeving een andere invulling dan wat algemeen wordt aangenomen.

Minstens 2 medewerkers, van een zelfde bedrijf, moeten een gelijkaardig takenpakket uitvoeren. Bij opeenvolgende ploegen, moet dit takenpakket dezelfde omvang kennen.

Bijvoorbeeld een kraanman die in onderaanneming graafwerken uitvoert, waarbij geen andere collega's van zijn bedrijf betrokken zijn, komt niet in aanmerking. Terwijl hij misschien de graafwerken in een gecoördineerde ploeg met andere bedrijven uitvoert.

Het is bijgevolg aangewezen om de historische samenstelling van ploegen goed te documenteren. Dit kan op basis van o.a. plannings, tijdsregistraties,... Specifiek voor werven zijn o.a. werfmeldingen van belang.



Een ploeg is voor FOD Financiën niet zomaar een ploeg!

In ons Spitsuur Bouw event van 26 november deel ik samen met Tuerlinckx Tax Lawyers onze ervaringen en expertises bij deze controles.

Geïnteresseerden kunnen hier inschrijven: www.spitsuur.be



Save the Date

Data werkingsjaar

21/11/25: Ontbijtclub Kempen 35 jarig bestaan - 4Wings Westerlo

18/12/25: Spreker Nathalie De Ceulaer - 4Wings Westerlo

15/01/26: Bezoek Bank Delen, 4Wings Westerlo

Secretariaat Ontbijtclub Kempen

Drukservice-Impressa nv
Greesstraat 13 - 2200 Herentals
t 014 28 55 55 - f 014 28 55 50
fb@impressa.be

Samenstelling bestuur werkingsjaar 2025-2026

Voorzitter: Christof Maes

Secretaris: Michel Sollie

Finance & Accounting: Gerald Favril

Nieuwsbrief & Website: Koen Vanlommel

Ledenwerking: Inge De Roovere

Organisatie & Events: Tinne Aerts, Dave Van De Putte, Thomas Swyzen, Winhong Leung

